

אם חברת מספר "אדומים" גדול באופן משמעותי מכל צבע אחר:

### שיתוף פעולה

הניקוד המצטבר של התשובות שנתת מורה על נכונות גבוהה לדון באופן ענייני, הוגן, ושקול בכל הסוגיות שבמחלוקת. גם כשאתם לא מסכימים, אתם מסוגלים לנהל תקשורת שפוייה ועניינית, תוך שמירה על מערכת יחסים תקינה. במצבים אלה יש סיכוי גבוה ביותר להגיע להסכם אשר ישקף נאמנה את הצרכים של שניכם, ושל ילדיכם. הגישור הוא האופציה הטובה ביותר שלך לניהול הגירושין.

אם חברת מספר "ירוקים" גדול באופן משמעותי מכל צבע אחר:

### פשרה

הניקוד המצטבר של התשובות שנתת מורה על יכולת להגיע לפשרה במרבית הסוגיות הקשורות לגירושין. במצבים כאלה, קשה לנבא את יכולת שיתוף הפעולה ביניכם, שכן מתוך התשובות עולה אמנם נכונות להימנע מעימותים ארוכים ויקרים, אך לא בהכרח נכונות לייסד מערכת יחסים תקינה לצורך שיתוף פעולה בעתיד. אף על פי כן, האלטרנטיבה – הליך משפטי – גרועה יותר, הן מבחינת איכות התוצאה, והן מבחינת העלות ומשך הזמן. בהחלט כדאי לשקול, ולמצות את האפשרות לנהל את הגירושין בגישור.

אם חברת מספר "טורקיזים" גדול באופן משמעותי מכל צבע אחר:

### ויתור

הניקוד המצטבר של התשובות שנתת מורה על נכונות לעיתים מופרזת, לוותר במצבים של עימות עם הצד השני. צרכים, רצונות, שאיפות ומטרות שלך עלולים שלא לקבל ביטוי במסגרת ניהול הגירושין. במצבים אלה השאלה אינה האם הליך הגישור יסתיים בהסכם, שכן לאור נכונותך לוותר, קרוב לוודאי שאכן יושג הסכם. השאלה היא עד כמה ההסכם אכן ישקף את צרכיך האמיתיים. בהליך הגישור, מנהל ההליך (המגשר) יהיה קשוב לצרכיך ולקושי להביאם לידי ביטוי. הליך גישור עשוי לאפשר לך לבטא את עצמך באופן מלא, וודאי שמלא יותר מאשר בהליך משפטי בבית המשפט.

אם צברת מספר **"זרודים"** גדול באופן משמעותי מכל צבע אחר:

### הימנעות

הניקוד המצטבר של התשובות שנתת מורה על נטייה להימנע מעימות ככל שניתן, ולדחות את ההכרעה למועד עתידי כלשהו. הימנעות מעימות אינה תמיד, וודאי שלא בכל מקרה, סגנון התמודדות שלילי, ואולם אם שואפים להגיע להסכם גירושין יציב, בו יש לגבש בנוסף לעניינים כספיים, גם הורות משותפת, כדאי לשקול מסגרת אשר לא תאפשר לטאטא את הקושי, או לדחותו למועד בלתי ברור. יש להניח, שבמצבים אלה לא את/ה הוא זה אשר יזם את הגירושין, וכל הנראה גם לא את המסגרת הנאותה לדון בקונפליקט, כך שיתכן ותגררי/י לאפיק שייבחר על ידי הצד השני, ואולם, לאור סגנון ההתמודדות הפסיבי מעיקרו, את/ה עלול שלא להביא לידי ביטוי כלל את הצרכים החשובים שלך. הליך הגישור, עשוי לאזן (במידה מסוימת) את הנטייה ליותר מראש.

אם צברת מספר **"צהובים"** גדול באופן משמעותי מכל צבע אחר:

### תחרותי

הניקוד המצטבר מן התשובות שנתת מורה על נטייה לסגנון התמודדות תחרותי, אם לא לומר "קרבי". נראה, שהנך סבור/ה כי דרושה כאן הכרעה בשאלות כגון "מי צודק", "מי סובל", ואולי גם "מי חזק". בנסיבות אלה, ספק אם תוכל להפיק תועלת מהליך הגישור – שכן הליך זה אינו שם לו למטרה לתת תשובות לשאלות אלו. סגנון ניהול קונפליקט זה מתאים במיוחד למצבי חירום, למרות תובנה זו, או אולי דווקא בגללה, מתעורר בך עניין בהליך גישור, אנו ממליצים ליצור קשר איתנו, לבירור מעמיק יותר של הנכונות – או אי הנכונות – לגישור.